

ENCUENTRO FORMATIVO ¿QUIERES VENDER FUERA CON ÉXITO? TE DECIMOS CÓMO

30 DE OCTUBRE DE 2019 · SEDE FEDACOVA

Programa:

9:30 RECEPCIÓN DE ASISTENTES.

9:45 BIENVENIDA.

D. Sergio Barona - Secretario General FEDACOVA

09:50 PRÓXIMAS ACCIONES INTERNACIONALES.

D. Alicia García-Reyes - Dpto Internacional FEDACOVA.

10:00 PROCESO ESTÁNDAR DE EXPORTACIÓN.

- 1) Incoterms y Cálculo de Precios
- 2) Selección Proveedores Logísticos
- 3) Documentación de Exportación
- 4) Requisitos (Centros Productivos, Requisitos del Exportador y del Importador)
- 5) Marca como Propiedad Industrial vs Registro Sanitario
- 6) Medios de cobro

11:30 PLAN DE MARKETING.

- 1) Análisis Interno (Modelos de Exportación Directa, Indirecta y Mixto)
- 2) Análisis Externo (Competencia, Producto, Precio, Promoción, Plazos, Distribución)

12:30 CASOS PRÁCTICOS

D. Javier Barrachina y D. María José López-Trigo - MAGNO Sales & Engineering.

13:00 CLAUSURA

organiza:



En colaboración con:

